EL CV EN 30 SEGUNDOS

Abel Aviles

Hago crecer el negocio con partners de demanda y oferta en adtech y marketing de afiliación.

CHIEF REVENUE OFFICER · NOCTEMQUE · HAMBURGO · ALICANTE

linkedin.com/in/abelavilesroma xing.com/profile/Abel_AvilesRoma hello@abelaviles.com

EXPERIENCIA

DESDE AGOSTO DE 2022

Chief Revenue Officer

NOCTEMQUE · REMOTO

Somos una empresa de adtech centrada en llevar lo mejor de la compra programática de medios al marketing de resultados y de afiliación.

AGOSTO DE 2015 – JULIO DE 2022

VP Business Operations

YIELDKIT GMBH · HAMBURGO, ALEMANIA

YIELDKIT permite a editores y anunciantes ejecutar sus estrategias de marketing de afiliación de la forma más sencilla: más ingresos y más tráfico con menos esfuerzo.

JULIO DE 2012 – AGOSTO DE 2015

Cofundador

FORO DEL COLCHÓN · ESPAÑA

Forodelcolchon.com es una de las webs sobre colchones más populares de España.

JULIO DE 2012 – AGOSTO DE 2015

Online Marketing Manager

LENCANT.COM · ESPAÑA

L'encant es una tienda especializada en colchones de gama alta, cortinas hechas a mano y ropa de cama y textil de hogar de calidad.

ENERO DE 2009 – AGOSTO DE 2014

Jefe de equipo de QA

NINTENDO · FRÁNCFORT, ALEMANIA

Fue una etapa clave en mi salto al mundo empresarial internacional.

FORMACIÓN

Máster en Marketing y Dirección Comercial

UNIV. CARLOS III MADRID · SEPTIEMBRE DE 2010 – JUNIO DE 2012

Licenciatura en Sociología

UNIV. DE ALICANTE · SEPTIEMBRE DE 2004 – JUNIO DE 2008

IDIOMAS

Español: Nativo

English: Fluido

Deutsch: Avanzado

HÁBLAME DE

Partnerships de afiliación y performance

Compra programática en performance marketing

Construir equipos comerciales

Conectar producto e ingresos